

# **biz** **Mmigration.**



## **با سیاوش شکران**

مصاحبه با مدیرعامل شرکت حقوقی  
مهاجرتی شکران

لیست کسب و کارهای  
موجود برای خرید

## **موضوع داغ فصل**

تاخیر در بررسی درخواست‌های اقامت دائم

**چرا بیزمیگریشن؟**

# فهرست مطالب

## سرمقاله

نیازی که باید مرتفع می‌شد ۵

## تجارت و مهاجرت

چرا بیزمیگریشن؟ ۸

## مصاحبه فصل

مصاحبه با مدیرعامل شرکت حقوقی مهاجرتی شکرپان ۱۰

## موضوع داغ فصل

تاخیر در بررسی درخواست‌های اقامت دائم ۱۶

## نگاه فصل

کارآفرینی: مکان مناسب، زمان مناسب، و مهارت‌های لازم ۱۹

## دیدگاه

جنگ اوکراین و دورویی کانادا ۲۴



# فهرست مطالب

## خدمات

۲۶ چگونه خدمات مهاجرتی  
با کیفیت دریافت کنیم؟

## روایت من

۲۹ مصاحبه با  
مدیر عامل شرکت Bay&Co

## نگاهی به مجموعه ما

۳۳ فصل کانادایی

## کسب و کار

۳۳ لیست کسب و کار های  
موجود برای خرید در این فصل

## تابلوی اعلانات

۳۹ جهت مشاهده، جهت استفاده،  
جهت مطالعه





# نیازی که باید مرتفع می‌شد

عماد رادمنش

**کارآفرینی (entrepreneurship)** کنشی است اقتصادی که در دنیای امروز از محبوبیت خاصی برخوردار است و در اقتصادهای پویا و قوی ارزش و اعتبار زیادی برای آن قائل هستند. بنابراین اصل، در این چنین اقتصادهایی به کارآفرینان (**entrepreneurs**) خاصه آن دسته از کارآفرینانی که در فعالیتهای کارآفرینی خود موفق عمل کرده‌اند، به دیده احترام نگریسته می‌شود و استقبال شایانی از آنها بعمل می‌آید. به عبارت دقیق‌تر، در جوامعی که از اقتصاد قوی برخوردار هستند کارآفرینان می‌توانند جایگاهی را که شایستگی آن دارند بیابند. اما کارآفرین کیست؟ فرهنگ لغت‌های بسیاری از واژه کارآفرین، تعاریف مختلفی ارائه داده‌اند اما تفاوت تنها در نحوه بیان و استفاده از لغاتی است که در تعاریف خود به کار برده‌اند و در واقع ایده اصلی مفهوم «کارآفرین» که در تمامی این تعاریف بیان شده یک چیز است.



**حال** شاید بد نباشد که نگاهی بیاندازیم به برخی از تعاریف ارائه شده برای واژه «کارآفرین». به عنوان یکی از مشتقات عبارت «کارآفرینی» یا همان **entrepreneurship**، واژه **entrepreneur** یک کلمه فرانسوی است و بنابراین در زبان انگلیسی کلمه قرضی به شمار می‌رود. این واژه اولین بار توسط یک اقتصاددان ایرلندی به نام ریچارد کانتیلون به این ترتیب تعریف شد: «کارآفرین شخصی است صاحب یک کسب و کار با ریسک‌ها و ایده‌های مربوطه که مسئولیت این ریسک‌های ذاتی و عواقب آن را می‌پذیرد». همچنین در تعریف دیگری آمده که «کارآفرین شخصی است که آمادگی آن را دارد تا مسئولیت، ریسک و پاداش حاصل از کسب و کاری را که می‌خواهد شروع و یا اداره کند بپذیرد» یا اینکه در جای دیگری به «کارآفرین» به عنوان شخصی اطلاق شده که «از نوآوری، سرمایه گذاری و شم بیزینسی خود استفاده می‌کند تا آن نوآوری را به یک کالای اقتصادی تبدیل کند». همانطور که می‌بینید ایده اصلی در تمام این تعاریف دلالت دارد بر شروع، اجرا و/یا مدیریت یک بیزینس ضمن پذیرفتن ریسک‌های مالی مربوط به آن.

**با** توجه به اهمیت کارآفرینی و نقش قابل توجه‌ای که کارآفرینان در ارتقاء و بهبود اقتصادها می‌توانند بازی کنند، بسیاری از کشورهای توسعه یافته به جذب کارآفرینان از اطراف و اکناف جهان تمایل نشان می‌دهند. به عنوان مثال، کانادا که به کشور کارآفرینان مشهور است

مدام در حال طراحی و توسعه از آن نوع از برنامه‌های مهاجرت از طریق کسب و کار است که می‌توانند مهاجرت کارآفرینان به کانادا را تسهیل کنند. اما باید به خاطر داشته باشیم که این برنامه‌ها و به طور کلی کلیه مسیرهای مهاجرت به کانادا عاری از پیچیدگی‌ها، چالش‌ها و حتی نارسایی‌ها نیستند. از یک طرف، اطلاعات زیادی راجع به ظرافت‌های این برنامه‌ها در دسترس عموم قرار ندارد و از طرف دیگر بسیاری از منابعی که در مورد مهاجرت از طریق کسب و کار اطلاع رسانی می‌کنند در بررسی این ظرافت‌ها و پیچیدگی‌ها موفق به نظر نمی‌رسند. بنابراین، همیشه نیاز به انجام این مهم وجود داشته یعنی نیاز به ارائه اطلاعات لازم و مربوطه با تمرکز ویژه بر آخرین تحولات و اخبار مرتبط با مهاجرت از طریق کسب و کار و روشنگری در خصوص مسیرهای متعدد بیزینسی برای ورود به کانادا و اطلاعات درست و نادرست در مورد آن‌ها.

**جهت** مرتفع شدن این نیاز، تیم تحریریه ما به همراه کارشناسان حقوقی شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان برآند تا بستری را فراهم کنند که از طریق آن بتوانند با افرادی که مایل به خرید، شروع و یا انتقال کسب و کار موفق خود به کانادا هستند، آزادانه ارتباط برقرار کنند و با آن‌ها تعامل موثر داشته باشند.

**بیزمیگریشن (Bizmmigration)** همان بستری است که در آن منتهای تلاشمان را خواهیم کرد تا تصویر درستی در مورد فرآیند مهاجرت از طریق کسب و کار یا همان **business immigration** و همین طور چالش‌ها، پیچیدگی‌ها و ثمرات آن به شما عزیزان ارائه نماییم. در اینجا، در مورد تمام جنبه‌های مهاجرت از طریق کسب و کار و کارآفرینی در کانادا با شما سخن خواهیم گفت. در واقع ما اینجا در کنار شما هستیم تا در این زمینه روشنگری کنیم نه اینکه صرفاً اطلاع‌رسانی نماییم.

با ما همراه باشید.



اولین مجله الکترونیکی مهاجرت  
از طریق کسب و کار



## چرا بیزمیگریشن؟

پپردازیم، این واژه ترکیبی را برگزیده‌ایم. در واقع فقدان منبعی جامع، کامل و موثق در این زمینه که به دغدغه‌ها و سوالات مهاجران و کارآفرینان بالقوه پردازد ما را بر آن داشت تا خود دست به کار شده و طرحی نو در اندازیم.

**واژه** بیزمیگریشن را از ترکیب دو واژه **business** و **immigration** به دست آورده‌ایم تا چنانکه از اسمش پیداست تداعی کننده مقوله **business immigration** یا همان مهاجرت از طریق کسب و کار و کارآفرینی باشد. از آنجایی که بنا داریم تا در این مجله الکترونیکی به هر آنچه که به مقوله مهاجرت از طریق کسب و کار و کارآفرینی مربوط است از قبیل روش‌های مهاجرتی، چالش‌ها، مزیت‌ها، فرصت‌ها، و حتا اخبار درست و نادرستی که در این خصوص منتشر می‌شود به تفصیل



استفاده شما عزیزان قرار گیرد. بدیهی است نظرات، پیشنهادات و حتی انتقادات سازنده شما خوبان سرمایه‌ای است ارزشمند که در پیمودن هرچه بهتر این مسیر به ما کمک شایانی خواهد کرد. منتظر نظرات شما در شماره‌های آینده مجله هستیم.



**پیرو** فلسفه وجودی این فصل‌نامه آنچنانکه شرح آن در بالا رفت، هدف ما از انتشار آن پوشش دادن طیف وسیعی از موضوعات مربوط و جالب در بخش‌های مختلف این مجله الکترونیکی می‌باشد. بخشهایی از قبیل، سرمقاله، دیدگاه، مصاحبه فصل، موضوع داغ فصل، نگاه فصل، روایت من، نگاهی به مجموعه ما، و آگهی‌ها، از جمله بخش‌های اصلی تشکیل دهنده این مجله می‌باشند. در پرداختن به موضوعات، تمام سعی و تلاش ما بر این است که کیفیت، صداقت، و یکپارچگی را حفظ کنیم ضمن اینکه از تحریف واقعیت‌های مربوط به مهاجرت از طریق کسب و کار و کارآفرینی در کشوری مانند کانادا خودداری نمائیم. به عنوان پیشگام در این حوزه، امید ما بر این است که بیزمیگریشن بتواند این توانایی را در مهاجران بیزنسی ایجاد نماید تا آنها خود بتوانند در خصوص مهاجرت به کانادا از طریق کسب و کار و راه اندازی آن در این کشور تصمیم درستی اتخاذ نمایند. از ابتدا تا انتهای این مهاجرت بیزینسی به کانادا، مجموعه‌ایی از دغدغه‌ها، پیچیدگی‌ها، و چالش‌ها وجود دارند که لازم است تا این افراد از آنها مطلع گردند.

**سخن** آخر اینکه سعی ما در این نشریه مجازی بر این خواهد بود تا اطلاعات جامع و موثقی در زمینه مهاجرت از طریق کسب و کار و کارآفرینی در اختیار شما عزیزان قرار دهیم و تا می‌توانیم در این راستا روشنگری نماییم. امیدواریم نشریه ما بتواند به عنوان منبعی قابل اعتماد مورد



سیاوش شکریان

### مصاحبه با مدیرعامل شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان

برای انجام اولین مصاحبه فصل، در اولین شماره خود، به سراغ آقای سیاوش شکریان، مدیرعامل شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان رفتیم. او جهت حضور در مصاحبه همچون سایر موارد آماده بود و طبق معمول مشتاق پاسخگویی به سئوالات. آنچه در پی می‌آید خلاصه‌ای است از مصاحبه ما با سیاوش شکریان.

۱. به عنوان اولین مصاحبه شونده در اولین شماره از مجله اینترنتی ما و همچنین به عنوان مدیر عامل شرکت حقوقی مهاجرتی **شکریان** لطفاً به اختصار برای مخاطبین ما توضیح بدین که منظور از مهاجرت از طریق کسب و کار چیست؟

**اول** اینکه مهاجرت از طریق کسب و کار شاید واژه مناسبی نباشد چون نمی‌تونه اصل مطلب رو ادا کنه، در نتیجه بهتره بگیم مهاجرت از طریق کارآفرینی چراکه تمایز یک کارآفرین با کسی که صرفاً یک کسب و کار از پیش راه افتاده رو هدایت می‌کنه در حرکت همیشگی کارآفرین به سمت بسیج منابع برای ارتقاست. با این پیشینه، مهاجرت از طریق کارآفرینی، به اختصار، یعنی راه اندازی کسب و کاری جدید و یا خرید و ارتقای کسب و کاری موجود، مبنای پرونده تقاضای مهاجرت متقاضی به کشور مقصد قرار گیرد. البته که در عمل به این سادگی و مختصری نیست. کانادا به عنوان پیشتاز مهاجرت پذیری در جهان امروز، سالهاست که از تجربه‌اش درس گرفته و مبنای سیاست گذاری برای مهاجرپذیری رو از سرمایه گذاری (Investment) به کارآفرینی (Entrepreneurship) تغییر داده.



## - همیشه کمی بیشتر توضیح بدین؟

**بهترین** توضیح با مثاله: دولت فدرال در اواسط یا اواخر دهه هشتاد برنامه‌ای رو راه اندازی کرد به اسم **Immigrant Investor Program** که تو این برنامه که تا سال اگه اشتباه نکنم ۲۰۱۳ یا ۲۰۱۴ ادامه داشت متقاضی باید نشون می‌داد کلا ۸۰۰ هزار دلار پول داره و از این پول باید نصفش یعنی ۴۰۰ هزار دلارش رو به صورت **interest free** و برای ۵ سال در اختیار دولت کانادا قرار می‌داد و در عوض اقامت دائم دریافت می‌کرد. البته که این اعداد بعد از حدود ۲۰ سال دو برابر شد چون این برنامه فدرال برای چندین سال ارزان‌ترین برنامه مهاجرتی سرمایه گذاری در کل دنیا بود! پس برای استفاده از این برنامه و رسیدن به اقامت دائم تنها کاری که متقاضی باید انجام می‌داد این بود که ۸۰۰ هزار دلار برای ۵ سال بدون بهره به دولت کانادا قرض بده.

**اما** این چیزی نبود که کانادا از بدنه شهروندی خودش انتظار داشت در نتیجه و با توجه به پیشرفت‌های چشمگیر کانادا در حوزه‌های مختلف که تقاضای بسیار زیادی برای مهاجرت به این کشور ایجاد کرد باعث شد تا رویکرد مهاجری اقتصادی کانادا از سرمایه گذاری **Passive** به کارآفرینی **Active** تغییر کنه. این شد که در حال حاضر ما در هیچ جای کانادا برنامه‌ای مشابه به برنامه **IIP** دیگه نداریم. البته که برنامه سرمایه گذاری کبک، هرچند هنوز در تصویر هست اما فعلا بسته است. در عوض، برنامه‌های فعلی کارآفرینی که همگی استانی هستند متمرکز شدن روی جذب کارآفرینی که به دنبال فعالیت اقتصادی مستمر و فعالانه در کاناداست. در نتیجه در حال حاضر، متقاضی مهاجرت به کانادا از طریق کارآفرینی باید تعهدات بسیاری در قراردادهای قبول کنه تا فرصت گرفتن اقامت دائم برایش ایجاد بشه. علاوه بر این تعهدات و بسته به استان‌های پذیرش کننده، شرایط دیگه هم لازمه که متقاضی باید برای ارائه درخواست حتما داشته باشه مثل حداقل سرمایه، تجربه مدیریت، دانش زبان و ...

**مختصرش** اینه که سیاست‌های مهاجرت پذیری طوری در کانادا تغییر کردن که راه رو برای کسانی که فقط در اصطلاح دنبال "پاس کانادایی" هستند دشوار و غیرممکن کنه، در عوض این سیاست‌ها طوری تعریف شده که کسانی رو ترقیب به مهاجرت از طریق کارآفرینی کنه که قصد و نیت اصلیشون زندگی و فعالیت مداوم و مستمر در کانادا باشه.



## ۲. لطفا کمی از اهداف و سیاست‌های کلی شرکت حقوقی مهاجرتی شکریمان بخصوص اهداف مرتبط با خدمات شرکت در زمینه مهاجرت از طریق کارآفرینی برای ما بگین؟

**هدف اصلی** ما در شرکت تابع هدف اصلی ما در زندگی که اونم خوشحالیه. در نتیجه تمام سیاست‌های راهبردی شرکت طوری تنظیم شدن که حال ما رو خوب کنن. حال ما وقتی خوبه که با و برای آدمای خوب، خوب کار کنیم. کار خوب منجر به درآمد خوب میشه که برای حال خوب همیشه لازمه ولی هیچ وقت کافی نیست. تعامل با آدم خوب هم که بهش اضافه کنی شرط کافیه خوشحالی جور میشه. یکی از مهمترین سیاست‌هایی که به ما در این راستا کمک می‌کنه انتخاب موکلمونه. ما در شرکت موکل رو پرونده نمی‌بینیم، موکل رو عضوی از خانوادمون می‌بینیم که موفقیتش موفقیت ماست. خوشحالیش خوشحالی ما. در نتیجه در انتخاب موکل خیلی دقت می‌کنیم و از نه گفتن هیچ ابایی نداریم. این جواب به سوال شما راجع به سیاست‌های خاص ما در زمینه مهاجرت کارآفرینی هم هست. ما به هیچ وجه با کسانی که ادعای کارآفرینی دارن یا می‌خوان به زور خودشون رو در جلد کارآفرینی جا کنن تا به امتیازهای مهاجرتی برسن اصلا کار نمی‌کنیم در عوض ما کسانی رو انتخاب می‌کنیم که با نیت خوب مثل خودمون در حقیقت رویاپرداز و در واقعیت عملگرا هستند.

### ۳. افرادی که مایل به مهاجرت به کانادا از طریق کار آفرینی هستند چه نکاتی را باید مد نظر داشته باشند؟

**اول** اینکه کانادا بهترین مقصد برای کارآفرینانست پس به تمایلشون شک نکنن. جزییات بیشتر و دلایل جزیی باشه برای فرصت‌های بعدی. دوم اینکه یادشون باشه که مسیر پیش رو مسیر دشواریه چراکه علاوه بر سختی‌ها و چالش‌های معمول کارآفرینی، سختی‌ها و چالش‌های مهاجرت هم بهش اضافه میشه پس برای چیرگی به این چالش‌ها باید ۳ اصل مهم رو یادشون باشه: تا می‌تونید تحقیق کنید و یاد بگیرید مخصوصا در این دور و زمان که تقریبا همه چیز رو میشه آنلاین پیدا کرد و حتما برای رشد سریع و مدیریت ریسک‌های کارآفرینی و مهاجرتی با آدم‌های کارآمد و متخصص مشورت کنین. سوم اینکه با بینش میان‌بر محور و راحت طلب که یکی از ویژگی‌های منطقه‌های جغرافیایی ثروتمند مثل ایران هست بجنگید و قبول کنید که نابرده رنج، گنج میسر نمی‌شود مگر اینکه دروغ و تزویر و کلاهبرداری در کار باشه ...

### ۴. درصد موفقیت مهاجرت از طریق کارآفرینی چقدر هستش؟

**صراحت** من رو ببخشید ولی این سوال خیلی برای یک جواب منطقی کلی و گسترده است. اگه مجبور باشم جواب بدم می‌گم بستگی داره به اینکه شما چطوری موفقیت رو تعریف می‌کنی؟ مثلا اگر کسی تمام زندگیش رو از دست بده و هزینه کردش برنگرده ولی به ازاش جواب پروندش مثبت بشه این میشه موفقیت؟ پس تعریف موفقیت و نگاه شما به موفقیت یک عامل مهمه. از طرفی منظور از مهاجرت چیه؟ ویزای توریستی؟ ویزای کار؟ اقامت دائم؟ منظور از کارآفرینی کدام برنامه است؟ استارت آپ، پی ان پی؟ آی سی تی؟

### - پس اجازه بدین سوال رو مشخص تر بیان کنم: احتمال موفقیت پرونده‌های مهاجرتی در برنامه‌های کارآفرینی نسبت به سایر برنامه‌ها چقدر هستش؟

**شما** هم اجازه بدین رک بگم که سوال از اساس به نظر من اشتباهه چون به نظر میرسه که در سوال شما اصل خودمختاری یا **Autonomy** مهاجر کلا فراموش شده و به صورت ساده انگارانه‌ای رسیدن به جواب مثبت پرونده مهاجرتی رو به عنوان تنها هدف از مهاجرت متصور شده. در صورتی که اگه مهاجرت رو فرای صرفا اجازه حضور (چه موقت و چه دائم) در مقصد ببینیم و از اون انتظارات ارتقایی و انسانی داشته باشیم جنس سوالمون از "کدام راه از بقیه راه‌ها بهتر است" تبدیل میشه به "کدام راه برای من بهتر است". همونطور که می‌بینید در سوال اول تمرکز روی برنامه و روش است ولی در سوال دوم تمرکز روی شخص است.

## ۵. به عنوان آخرین سوال، تفاوت شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان و خدماتی که ارائه می‌دهد با شرکتهای رقیب رو در چی میدونین؟

**مهمترین** تمایز **Shekarian law** در قامت یک شرکت حقوقی مهاجرتی در نگرش اون به کسب و کار و تمرین حقوقی است. بر خلاف عرف و قانون بازار که می‌گه هدف از هر شرکت تجاری باید انتفاع حداکثری سهامداران باشه، هدف ما همونطور که اشاره کردم خوشحالیه! و برای ما خوشحالی یعنی ساختن **Relationship** با آدم‌های خوبی که باهاشون و براشون کار کنیم و یک عمر کنار هم کارای بزرگی انجام بدیم که یک دنیا بهش افتخار کنن.

تمایز ما در خدماتی که ارائه میدیم، به خصوص در حوزه مهاجرت تجاری، ترکیب بسیار کم نظیری از بینش حقوقی و ذکاوت تجاریه. این ترکیب تجربه حقوقی و تجاری به ما اجازه می‌ده تا در ارائه توصیه‌های حرفه‌ای به موکلینمون بتونیم تمام نیازهای حرفه‌ای اونها را در مسیر مهاجرت تجاری به کانادا پوشش بدیم.



SHEKARIAN LAW  
PROFESSIONAL CORPORATION



### برزخ ناشی از تاخیر در بررسی درخواست‌های اقامت دائم

در این شماره، نیما پویان، یکی از کارشناسان شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان، نگاه اجمالی خواهد انداخت به موضوع داغ در این فصل که مربوط است به عملکرد ضعیف یکی از بخش‌های اداره مهاجرت کانادا در سال‌های اخیر. از آنجایی که در نشریات متعددی به این سوء کارکرد اشاره شده و از تاثیر منفی آن بر فرآیند مهاجرتی بسیاری از متقاضیان اقامت دائم سخن به میان آمده، تصمیم گرفتیم که در این بخش در مورد این موضوع کمی با شما صحبت کنیم.

در این بخش از مجله قصد داریم تا موضوعات و اخبار داغ مرتبط با مهاجرت به کانادا شامل مهاجرت از طریق کسب و کار، مهاجرت با ویزای Startup و مهاجرت از طریق کارآفرینی را پوشش دهیم. اخبار و موضوعاتی که برای این بخش انتخاب می‌کنیم و قصد داریم به آن‌ها پردازیم از اهمیت بالایی برخوردارند و می‌توانند بر تصمیمات کلیه افرادی که به نوعی ذینفع هستند از قبیل مهاجرین، کارآفرینان، و متقاضیان ویزاهای startup تاثیر بگذارند. بنابراین ما در اینجا موضوعاتی را مطرح می‌کنیم که نقل مجالس هستند و همه افراد ذینفع در امر مهاجرت به کانادا مایلند از آن‌ها آگاه شوند.



## متقاضیان اقامت دائم در برزخ

برای حفظ رشد اقتصادی و احیاء بعد از پاندمی کرونا، کانادا به ورود سالانه مهاجران تکیه زیادی دارد. با ورود به سومین سال از شروع پاندمی، کانادا با تاخیر گسترده در رسیدگی به تقاضاها برای اقامت دائم مواجه است. اگرچه وزارت مهاجرت و شهروندی اقدامات زیادی برای حل و فصل این معضل انجام داده است، اخبار منتشر شده در وبسایت CIC (وبسایت معتبر در نشر اخبار مربوط به مهاجرت به کانادا) حاکی از آن است که در مجموع ۱,۸۱۳,۱۴۴ پرونده در صف بررسی قرار دارند. این مسئله باعث نگرانی بسیاری از طرفهای ذینفع در امر مهاجرت شده و باعث گردیده نمایندگان پارلمان کانادا روش اداره مهاجرت و شهروندی در بررسی پروندههای درخواست اقامت دائم را مورد پرسش قرار دهند.

در پاسخ به سوال نمایندگان و طی گزارشی فصلی، اداره مهاجرت اعلام کرد که برای کمک به تسریع فرایند بررسی پروندهها در فاصله بین ماههای فروردین تا مهر ۱۳۹۹ نیروهای جدید استخدام کرده است. علاوه بر این، به منظور تفکیک و بررسی تقاضای ویزای اقامت موقت اداره مهاجرت از سال ۱۳۹۹ از سیستم پیشرفته تحلیل دادهها نیز استفاده کرده است.

در ادامه پیشرفتهایی که در گذشته حاصل شده، اداره مهاجرت و شهروندی برای مقابله با تبعات ناشی از پاندمی به کاهش دریافت تقاضاهای کاغذی رو آورده و سیستمهای داخلی خود را دیجیتالی کرد تا بدین ترتیب هم کارکنان آن بتوانند

از خانه دورکاری انجام دهند و هم اینکه متقاضیان اقامت دائم بتوانند تقاضاهای خود را به صورت آنلاین ارسال نمایند.

با وجود توضیحات ارائه شده توسط اداره مهاجرت کانادا که در بالا به آن اشاره شد، دادهها نشان می‌دهد که رسیدگی به **Family Class** و **PRVS** و **TRVS** با تاخیر مواجه بوده‌اند و در برخی موارد در طی دوران پاندمی اساساً مورد بررسی قرار نگرفته‌اند. با تاخیر گسترده‌ای که در فرآیند بررسی تقاضاهای اقامت دائم شاهد آن هستیم به سختی می‌توان نوری در انتهای تونل دید و امید به بهبود شرایط داشت. به علاوه، زمان نابرابر بررسی پروندهها در برنامه‌های مختلف مهاجرتی باعث بروز نگرانی بابت تاخیرهای به وجود آمده گشته به خصوص آنکه این تاخیرها باعث شده بعضی از گروههای متقاضی آسیب شدیدتری ببینند. به عنوان نمونه، شواهد نشان می‌دهد که عملیات صدور ویزا در کشورهای آفریقایی فرانسه زبان به دلیل نقص در کنسولگریهای کانادا و یا سایر طرفهای اداره مهاجرت مستقر در آن کشورها با اختلال مواجه شده است.

در حالیکه متقاضیان اقامت دائم در برزخ به سر می‌برند، بسیاری از خانواده‌های آنها نگران عدم برقراری ارتباط و شفافیت از طرف مسئولین هستند. در همین ارتباط، یکی از متقاضیان به خبرنگار **CBC** گفت که به عقیده او به فرآیند بررسی پروندهها از ۱۰ نمره ۱ تعلق می‌گیرد. این در حالیکه شاهد روند بسیار نادرست

اطلاع رسانی اداره مهاجرت در مورد فرآیند بررسی پرونده‌ها هستیم و بسیار جای تاسف است که هیچ‌گونه بروز رسانی پیرامون آن‌ها صورت نمی‌گیرد. بنا به پیشنهاد CILA یا همان انجمن وکلای مهاجرتی کانادا، اداره مهاجرت کانادا باید به منظور تکمیل Immigration Levels Plan (طرح سطح‌بندی مهاجرت) خود، طرحی تحت عنوان COVID-19 Backlog Reduction Plan (طرح کاهش عقب ماندگی‌های ناشی از کووید ۱۹) ارائه دهد. این انجمن تاکید دارد که طرح مذکور باید کاملاً شفاف بوده و به همه موارد مرتبط با پرونده‌های متقاضیان از تمام نقاط جهان فارغ از نژاد، ملیت، دین، جنسیت و سن متقاضی پردازد.



# کارآفرینی: مکان مناسب، زمان مناسب، و مهارت‌های لازم

عماد رادمنش

### متغیر مکان

را در زمان مناسب آغاز نماید. انتخاب محل مناسب جهت انجام هرگونه فعالیت اقتصادی می‌تواند برای شخص کارآفرین آرامش خیال به دنبال داشته باشد که این خود در بلند مدت به نفع کسب و کار وی خواهد بود. بنابراین توانایی انتخاب مناسب در زمان مناسب بخشی از شم اقتصادی است که هر کارآفرین و یا صاحب کسب و کاری، علاوه بر سایر موارد، باید آن را کسب کند و از خود بروز دهد.

به عنوان کلمه‌ای فرانسوی، واژه کارآفرین، یا همان entrepreneur مشتقی است از واژه کارآفرینی (entrepreneurship) که به کسی اطلاق می‌شود که «آماده است تا مسئولیت، ریسک، و ثمره شروع یک کسب و کار و اجرای آن را بپذیرد». اما برای ورود به فرآیند کارآفرینی، شخص ابتدا باید مهارت‌های لازم را در خود پیروانند، سپس محل مناسب برای کارآفرینی را تعیین کند، و دست آخر فعالیت کارآفرینی خود

مربوط به کسب و کار و همین طور نرخ مالیات می‌توانند در انتخاب شما برای مکان‌یابی مناسب جهت انجام کسب و کار نقش و تاثیر داشته باشند. بد نیست بدانید که کانادا کشوری است که شرایطی با مالیات و هزینه‌های کم برایتان فراهم می‌کند. درست به همین دلیل است که بسیاری از کارآفرینان تمایل دارند که این کشور را در لیست انتخابی خود برای انجام کسب و کار قرار دهند.

به یمن دسترسی نامحدود به منابع متعدد، این روزها به سادگی می‌توانیم دریابیم که کدام مکان، اعم از شهر یا کشور، برای انجام هرگونه فعالیت اقتصادی و بیزینسی مناسب است. یک جستجوی سریع در اینترنت شما را به جغرافیایی بنام کانادا می‌رساند. در سال‌های اخیر، کانادا در صدر لیست ۱۰ کشور برتر جهان در حوزه راه اندازی کسب و کار بوده است. رشد اقتصادی بالای این کشور عامل تعیین کننده‌ای بوده تا موسسات مالی و نشریات اقتصادی معتبر جهان کانادا را به عنوان یکی از بهترین کشورها در این زمینه معرفی کنند. مجله فوربز، به عنوان نمونه، که نشریه اقتصادی بسیار با کیفیت و در سطح جهانی است کانادا را در میان کشورهای گروه ۲۰ که متشکل از بیست اقتصاد برتر جهان می‌باشد به عنوان بهترین کشور برای کسب و کار معرفی کرده است. اما جدای از عامل رشد اقتصادی، متغیرهای دیگری نیز وجود دارند که کارآفرینان بالقوه و بالفعل هنگامی که به دنبال محلی برای شروع فعالیت اقتصادی و کارآفرینی می‌گردند باید آن‌ها را مد نظر قرار دهند و به آن‌ها توجه کنند. متغیرهایی از قبیل شرایط قانونی و حقوقی

کارآفرین «شخصی که آماده است تا مسئولیت، ریسک، و ثمره شروع یک کسب و کار و اجرای آن را بپذیرد».

## متغیر زمان



در ارتباط با متغیر زمان، باید بگوییم که الان بهترین زمان برای شروع فعالیت کارآفرینان است. چرا؟ بدلیل اینکه بسیاری از شرکت‌های تازه متولد شده به دلیل اثرات ویرانگر پاندمی طی دو سال گذشته بسته شده و از ادامه کار بازمانده‌اند. پس در حال حاضر هم رقبای کمتری وجود دارد و هم جای بیشتر برای مانور دادن. همچنین، کارآفرینان بیش از پیش به مشتریان دسترسی دارند و می‌توانند آن‌ها را هم در دنیای مجازی و هم در دنیای واقعی جذب کنند. این روزها، بسیاری از مردم خدمات و کالاهای مورد نظر خود را به صورت آنلاین تهیه می‌کنند و این فرصت فوق العاده‌ای است. گفتنی است که در حال حاضر دسترسی بهتر و بیشتری نیز به سرمایه جهت راه‌اندازی هرچه سریع‌تر و آسان‌تر کسب و کار وجود دارد. در شماره‌های بعدی، در مورد عامل زمان بیشتر سخن خواهیم گفت.

## مهارت‌ها

نداشته باشد و معتقد باشید بعضی افراد از استعداد ذاتی کارآفرینی برخوردار هستند. اما خوشبختانه در اغلب موارد وضع این چنین نیست. مهارت‌هایی وجود دارند که به واسطه فراگیری آن‌ها شما می‌توانید به طور قطع در کسب و کار خود پیشرفت کنید و موفقیت و درآمد بیشتری کسب نمایید. در این بخش از بیزمیگريشن، ما به طور اجمالی نگاهی به این مهارت‌ها خواهیم انداخت، مهارت‌هایی که شما برای حصول پیشرفت بیشتر در کسب و کار خود به فراگیری آن‌ها نیاز دارید.

تا جایی که به راه‌اندازی کسب و کار مربوط می‌شود، مهارت‌های متعددی وجود دارند که ضروری است همه کارآفرینان به فراگیری آن‌ها بپردازند و چنانچه پیشاپیش از آن مهارت‌ها برخوردارند به پرورش هرچه بیشتر آن‌ها بپردازند. بدیهی است کسانی که از مهارت‌های کارآفرینی بالایی برخوردار باشند بدون شک می‌توانند شاهد رشد اقتصادی قابل توجه‌ای در کسب و کار خود باشند. ممکن است به باور شما موفقیت در کسب و کار ربط چندانی به این مهارت‌ها

**افراد**ی که کسب و کاری را اداره می‌کنند، چه کسب و کار کوچک و چه بزرگ، در حال تجربه کردن نوعی رهبری هستند چراکه در واقع هدایت و راهبری کسب و کار و احياناً کارکنان خود را به عهده دارند. به منظور ارائه عملکرد خوب و قابل قبول به عنوان راهبر و مدیر یک کسب و کار شما موظف هستید تا حد امکان به فراگیری و آشنایی با مجموعه‌ای از مهارت‌ها بپردازید. به عنوان مالک کسب و کار خود، لازم است بتوانید خوب ارتباط برقرار کنید و برای خود شبکه‌ایی

در شماره‌های آینده سعی خواهیم کرد که به هر یک از این مهارت‌ها بپردازیم و در مورد چگونگی پیشبرد موفقیت آمیز کسب و کارتان روشنگری نماییم.

از ارتباطات خلق نمایید. بانک توسعه بیزینس کانادا (The Business Development Bank Of Canada) برای کسانی که مایلند در فعالیت‌های اقتصادی خود موفق‌تر عمل کنند پیشنهادی ارائه می‌دهد. براساس این پیشنهاد و به منظور حصول دستاوردهای بزرگ در هر نوع از فعالیت اقتصادی و کسب و کار، به کارآفرینان و صاحبان مشاغل توصیه می‌کند تا «یک راهبر موثر و مفید باشند، ارتباطات بهتری برقرار کنند و شبکه ارتباطات خود را گسترش دهند». بواسطه فراگیری و یا بهبود بخشیدن به مهارت‌ها و توانایی‌های لازم برای هر کسب و کاری شما قادر خواهید بود تا به اهداف بلند مدتی که پیشاپیش برای آن تعریف کرده‌اید دست یابید.

---

**به منظور حصول دستاوردهای بزرگ در هر نوع از فعالیت اقتصادی و کسب و کار، به کارآفرینان و صاحبان مشاغل توصیه می‌شود تا «یک راهبر موثر و مفید باشند، ارتباطات بهتری برقرار کنند و شبکه ارتباطات خود را گسترش دهند».**

---



این بخش از بیزمیگریشن فرصتی را فراهم می‌آورد تا کارشناسان و صاحب‌نظران بتوانند نظرات و دیدگاه‌های خود را به منظور برانگیختن مناظره‌های عمومی و جهت کمک به شکل‌دهی به سیاست‌های مهاجرتی بهتر با ما و شما در میان بگذارند. چنانچه مایلید نظرات خود را با مخاطبین ما در میان بگذارید، از شما دعوت می‌کنیم تا از طریق نشانی [oped@bizmmigration.ca](mailto:oped@bizmmigration.ca) با تحریریه مجله تماس حاصل نمایید. در اولین شماره، از سیاوش شکریان دعوت کردیم تا به عنوان اولین کارشناس نظرات خود را با ما به اشتراک بگذارد.



# جنگ اکرین و دوروی کانادا

## سیاوش شکریان

دو هفته پیش هنگامی که روسیه، این گروهان خودکامه مجنونی به نام ولادیمیر پوتین، به اکرین حمله کرد، جهان دچار بهت و حیرت شد. این بزرگترین حمله متعارف نظامی در خاک اروپا از زمان جنگ جهانی دوم، تهدیدهای آشکار جنگ هسته‌ای، بحران با سرعت در حال رشد آوارگان، و هزاران زن و کودک کشته شده در جنگ باید هر انسان با وجدانی را حیرت زده و شوکه کرده باشد. اینکه در این بحران کانادا سعی کرده با معرفی برنامه‌های مهاجرتی جدید برای آن دسته از اکرینی‌هایی که مایلند یا به طور موقت و یا به طور دائم خود را به کانادا برسانند گام‌های مثبتی بردارد قابل تقدیر است. قانون **Canada-Ukraine Authorization for Emergency Travel** که توسط اداره مهاجرت کانادا معرفی گردیده به همه اکرینی‌های در حال فرار از جنگ ( اعم از واکسینه نشده‌ها و/یا آن‌هایی که کامل واکسینه نشدند) اجازه می‌دهد تا درخواست خود را جهت اقامت دو ساله در خاک کانادا ارائه دهند. این اداره هم چنین، در حال حاضر اولویت را در کلیه برنامه‌های مهاجرتی به بررسی پرونده‌های متقاضیان اکرینی داده است.





**تمامی** شهروندان و حتی تمامی کسانی که اجازه اقامت دائم دارند حق دارند تا با آنها با احترام یکسان برخورد شود. این حق اولیه تقریباً در تمامی قوانین اساسی لیبرال دموکراسی‌ها از جمله کانادا و همین طور در بیانیه حقوق بشر سازمان ملل متحد قید شده است. اما ما آنچه هستیم که انجام می‌دهیم نه آنچه که وانمود می‌کنیم و یا وعده آنرا می‌دهیم.

اما ما آنچه  
هستیم که  
انجام می‌دهیم  
نه آنچه که  
وانمود می‌کنیم  
و یا وعده آنرا  
می‌دهیم.



**همه** این موارد بجا و البته ضروری است ولی در عین حال پوششی است جذاب برای رویکرد منافقانه ما. کانادا کشوری است، دست کم ادعای آن را دارد، لیبرال و مکلف به تعهدات اخلاقی که لازمه آن رفتار برابر با همه شهروندان است. حال یک فرد افغانی کانادایی و یک فرد اکرایی کانادایی را در نظر بگیرید که با خانواده پر ازدحام خود در حال فرار از کشورهای متبوع خود هستند. در حالیکه یکی از آنها می‌تواند از درد و رنج وارده بواسطه استفاده از برنامه‌های ویژه تدارک دیده شده بکاهد، آن دیگری بدون این که بتواند از این امتیاز بهره‌ای ببرد با بی‌احترامی به حال خود رها می‌گردد. بدون شک این یک رفتار برابر قلمداد نمی‌شود.

**متاسفانه**، این نوع رفتار دوگانه تجربه جدیدی نیست. حال موردی را تصور کنید که در آن یک کانادایی متولد آلمان و یک کانادایی متولد ایران که از شرایط یکسانی برخوردار هستند، تصمیم بگیرند که از خانواده‌های خود که در خارج از کانادا زندگی می‌کنند دعوت نمایند تا در مراسم فارغ التحصیلی‌شان شرکت کنند. در حالیکه آن فرد کانادایی آلمانی به آسانی می‌تواند از همراهی خانواده خود در مراسم منتهای لذت را ببرد، فرد کانادایی ایرانی مجبور خواهد بود تا در مراسم به تنهایی شرکت کند آن هم به این دلیل که والدینش نتوانستند افسر مهاجرتی را قانع کنند که بعد از سر آمدن اجازه اقامت‌شان خاک کانادا را ترک می‌کنند.

**زمان** سیستم‌های مهاجرتی دهه‌های ۶۰ و ۷۰ میلادی که به طرز آشکاری نژادپرستانه بودند به سر آمده و ما به طور قطع آن برهه را پشت سر نهاده‌ایم. اما این بدان معنا نیست که در حال حاضر سیستم به ظاهر بی‌عیب و نقص مهاجرتی ما در عمل تبعیض آمیز نیست. برای اثبات تبعیض آمیز بودن سیاست‌های مهاجرتی نیاز به وجود آشکارا و عامدانه آنها نیست. بهبود و حمایت حقوق تنها بخشی‌گزینشی از شهروندان از موارد واضح تبعیض است.

# چگونه خدمات مهاجرتی با کیفیت دریافت کنیم؟

در این بخش، هدف ما معرفی طیف گسترده‌ای از خدمات مهاجرتی است که می‌توانید برای مهاجرت به کانادا دریافت کنید. اما پیش از هر چیز باید با انواع خدماتی که هم در داخل کانادا و هم خارج از آن ارائه می‌شود و همچنین با ارائه دهندگان آن آشنا شوید تا بتوانید انتخاب درستی انجام دهید. برای یافتن یک ارائه دهنده خدمات خوب بهتر است همیشه تحقیق کنید تا مطمئن شوید با یک شرکت حقوقی مهاجرتی حرفه‌ای و با کیفیت سروکار دارید. از زمان تأسیس، شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان بسیار تلاش کرده است تا بهترین خدمات مهاجرتی را با تمرکز بر مشتریانی که مایلند به کانادا با برنامه‌های مهاجرت از طریق کسب و کار مهاجرت کنند ارائه دهد. خوشبختانه، تمامی کارکنان شرکت با اصالت، صداقت و یکپارچگی که در تعامل با مشتریان از خود بروز می‌دهند همیشه موجبات قدردانی آنها را فراهم می‌کنند.

**اعتبارمان را برایتان خرج می‌کنیم.**  
شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان



دفتر نمایندگی این شرکت در تهران را آقای ادیب طلوعی به عهده دارد.

**خبر** خوب اینکه شرکت حقوقی مهاجرتی شکران همکاری تنگاتنگی با شرکت Bay&Co دارد که در واقع یک شرکت مشاور و شتاب‌دهنده در امر کسب و کار به شمار می‌رود. این شرکت خدمات خود را در حوزه راه‌اندازی، بازار یابی، و انتقال شرکت‌ها به کانادا هم به استارت‌آپ‌ها و هم به بیزینس‌هایی که پیشاپیش مشغول فعالیت هستند ارائه می‌دهد. در شماره‌های بعدی، از نوع فعالیت‌های این شرکت مستقر در تورنتو بیشتر خواهیم گفت.

**قصد** داریم تا در این شماره، به طور مشخص، یک تصویر کلی از خدمات شرکت حقوقی مهاجرتی شکران به شما ارائه دهیم. در شماره‌های آینده به تک‌تک خدمات ارائه شده توسط این شرکت خواهیم پرداخت. به طور کلی، این شرکت خدمات مهاجرتی را به مشتریانی ارائه می‌دهد که در برنامه‌های ویزای استارت آپ، کار آفرینی، خوداشتغالی فدرال -Entrepreneur- WP ، ICT-WP و Study Permit به کمک نیاز دارند. علاوه بر این، شرکت حقوقی مهاجرتی شکران آماده است تا خدمات حرفه‌ای خود را به مشتریان در زمینه‌های مختلف از جمله ساختارسازی و راه‌اندازی کسب و کار، مشاوره و مذاکره قرارداد، قانون کار و استخدام، خرید و فروش کسب و کار، فرانچایز، مدیریت اختلافات و هماهنگی آنها، مدیریت فعالانه ریسک، داوری و دادخواهی قضایی نیز ارائه دهد. این شرکت خدمات مهاجرتی خود را در دفتر مرکزی خود واقع در تورنتو، کانادا و همچنین در شعبه خارج از کانادا خود واقع در تهران ارائه می‌دهد. مدیریت عاملی شرکت حقوقی مهاجرتی شکران در تورنتو به عهده آقای سیاوش شکران می‌باشد و مدیریت



در این بخش از مجله، با افرادی که به کانادا مهاجرت کرده‌اند، کسب‌وکاری را در این کشور راه‌اندازی نموده‌اند و در فعالیت‌های کارآفرینی یا تجاری خود موفق بوده‌اند، مصاحبه خواهیم کرد. امیدواریم خوانندگان ما بتوانند با خواندن «روایت من»، تصور درستی در مورد چگونگی ادغام با جامعه میزبان و فرهنگ کسب و کار آن به منظور تبدیل شدن به یک کارآفرین یا بیزنس من موفق در کانادا به دست آورند. قرار است مصاحبه شونده‌گان ما در این قسمت از نشریه بیشتر در مورد چالش‌ها، دستاوردها و سختی‌هایی که برای راه‌اندازی کسب و کار خود و رسیدن به موفقیت در جامعه کانادا متحمل شده‌اند، صحبت کنند. قرار است مصاحبه شونده‌گان ما در این قسمت از نشریه بیشتر در مورد چالش‌ها، دستاوردها و سختی‌هایی که برای راه‌اندازی کسب و کار خود و رسیدن به موفقیت در جامعه کانادا متحمل شده‌اند، صحبت کنند. امیدواریم که این بخش بتواند کمکی باشد تا شما در مورد تفاوت‌های فرهنگی به خصوص در حوزه کسب و کار در کشور توسعه یافته‌ای مانند کانادا بیشتر بیاموزید. چنانچه نتوانید این تفاوتها را در هنگام شروع یک بیزنس در کانادا لحاظ کنید، ممکن است در آینده شما و کسب و کارتان دچار نوعی هرج و مرج شوید.



برای اولین شماره بیزمیگريشن با یک بانوی ایرانی که در طول ۱۲ سال گذشته به‌عنوان کارآفرین موفق در کانادا زندگی و فعالیت کرده است گفت و گویی ترتیب داده‌ایم. ملیکا میران اینجا در تورنتو زندگی می‌کند و دارای شخصیت جالبی است. آنچه در ذیل می‌آید خلاصه مصاحبه‌ای است که اخیراً با ایشان به صورت آنلاین انجام داده‌ایم.

## مدیر عامل Bay&Co.

### ملیکا میران



۱. ضمن معرفی خودتون، کمی از نوع فعالیت شرکت Bay & Co برای مخاطبان ما بگین.

من ملیکا میران هستم. ۱۲ ساله که در تورنتو زندگی می‌کنم. از دانشگاه

تورنتو در رشته مهندسی صنایع با گرایش بهینه‌سازی و پیشرفت فارغ‌التحصیل شدم و از همون موقع مشغول کار و فعالیت در همین زمینه هستم. بعد از چندین سال کار به عنوان مشاور توسعه و پیشرفت برای شرکت‌های کوچک و بزرگ تصمیم گرفتم تا Bay&Co رو راه‌اندازی کنم. Bay&Co در مختصرترین شکل ممکن به شتاب‌دهنده است برای کسب و کارها و کارآفرینان خارجی که به دنبال ایجاد و توسعه بازار در کانادا هستند.

## ۲. همیشه کمی بیشتر درمورد شتاب‌دهنده توضیح بدین.

کار شتاب‌دهنده همونطوری که از اسمش پیداست، تسهیل و تسریع رشد کسب و کاره. هرچند که از این واژه بیشتر در ادبیات مختص اکوسیستم استارت‌آپی استفاده میشه اما در عمل کارش همونیه که عرض کردم، کمک به کسب و کار برای افزایش سرعت و کیفیت رشد و این دقیقا کاری است که ما در Bay&Co انجام میدیم. از کسب و کارهای نوپا و نوآورانه و پرخطر استارت‌آپی گرفته تا کسب و کارهای بالغ چندین ساله که قصدشون تجارت و توسعه در کانادا است می‌تونن از خدمات ما بهره‌مند بشوند.

## ۳. پس در واقع شما کارآفرینی هستین که به کارآفرینان خدمات ارائه میدین. به عنوان یک کارآفرین، اول به ما بگین با چه چالش‌هایی در ابتدای مسیر و یا در طی آن مواجه بودین؟

**شروع** یه کسب و کار جدید، حتی اگه تجربه قبلی فراوانی داشته باشید همیشه چالش‌های زیادی با خودش خواهد داشت. در نتیجه چیزی که ضامن موفقیت کارآفرین در این مسیر پر پیچ و خم خواهد بود درک عمیق و تعهد به چشم‌اندازیه که به خاطرش کار رو شروع کرده. فلسفه وجودی شرکت ما کمک به کارآفرین‌های با پتانسیلیه که از کشورهای بسیار متفاوتی به کانادا میان. کشورهایی که از نظر پیچیدگی‌های اقتصادی و بازاری فاصله چشم‌گیری با آمریکا و کانادا دارند در نتیجه این transition بسیار چالش‌برانگیز خواهد بود، چالشی که ما در حل و فصل اون‌ها با موکلینمون همراه و شریک هستیم.



#### ۴. بطور کلی فرایند کارآفرینی در کانادا را چگونه ارزیابی می‌کنین؟

**بستگی** به این داره که راجع به چه نوع کاری در چه بازاری صحبت کنیم و اینکه کانادا رو با کجا مقایسه کنیم. برای مثال کانادا یکی از بهترین کشورهای توسعه یافته برای استارت‌آپ‌هاست (منظور کسب و کارهای نوآورانه و پرریسکه) چون بستر خیلی خوبی رو برای تحقیق و توسعه در زمینه این کسب و کارها مهیا کرده به علاوه اینکه بازار سرمایه بسیار پراشتهایی برای نوآوری داره. از طرفی و در یک نگاه کلی‌تر کانادا یکی از آسان‌ترین کشورها برای کسب و کاره و همیشه دارای بالاترین رتبه‌ها در رده‌بندی **Ease of Doing Business Index** بوده و هست. از طرف دیگه استانداردهای بسیار بالای زندگی و ثبات سیاسی و شفافیت حقوقی باعث شده که کانادا امروز مقصد اصلی کارآفرینان در دنیا باشه. شما در کانادا خیلی آسون و ارزون می‌تونن کارت رو شروع کنی اما رشد و توسعه در کانادا مثل همه کشورهای توسعه یافته با بازارهای پیچیده رقابتی کار آسونی نیست ولی کاملاً شدنی!

#### ۵. برای افرادی که مایلین بعنوان کارآفرین وارد کانادا بشن چه توصیه‌ای دارین؟

**تحقیق.** تحقیق و تحقیق. کانادا بدون شک بهترین جای دنیا برای کارآفرینی است اما باید یادتون باشه که بسیار بازار پیچیده و رقابتی داره در نتیجه برای موفقیت در این بازار باید بسیار با دقت عمل کنید. ضامن موفقیت شما در بازاری مثل کانادا تحقیق و برنامه‌ریزی درست خواهد بود. خیلی از کارآفرینان وجوه تمایز کانادا رو با کشورهای خودشون جدی نمی‌گیرن و فکر می‌کنن که صرف تکرار شیوه‌هایی که اونها رو در کشور خانه موفق کرده بود می‌تونن در کانادا هم موفق بشن در صورتی که واقعیت امر چیز دیگری است. تنظیم و طراحی درست کسب و کار بر اساس نیازها و خصوصیات بازار هدف یکی از مهمترین شرطهای موفقیت کسب و کاره که تازه واردین به کانادا خیلی باید بهش اهمیت بدن.

#### ۶. بعنوان کلام آخر اگر حرفی دارین بفرمایین.

**کلام** آخر اینکه کارآفرینی یکی از شیرین‌ترین کارهایی است که هر کسی می‌تونه انجام بده. از لذت رئیس خود بودن تا کار کردن با کسانی که ازشون لذت می‌برین تا ایجاد فرصت و کار برای آدم‌های مختلف و دوست داشتنی...



اما در عین حال کارآفرینی بسیار کار دشواریه که برای موفقیت نیازمند بینش و بستر مناسبه. کانادا یکی از بهترین بسترهای دنیا برای کارآفرینی و اگر با بینش درستی به این بازار وارد بشید حتما و بدون شک لذت کامل و شیرینی کارآفرینی رو خواهید چشید.

با آرزوی موفقیت.



# "فصل کانادایی"

سیاوش توضیحات مبسوط و اطلاعات کاملی در مورد چالش‌ها، باورهای غلط، راه‌ها و سایر موارد و در پیوند با فرایند مهاجرت به کانادا ارائه می‌دهد. از این رو پیشنهاد می‌کنیم آن‌را از دست ندهید. این برنامه به زبان فارسی ارائه می‌گردد ولی زیرنویس انگلیسی نیز دارد.

از طریق لینک زیر می‌توانید به برنامه‌های "فصل کانادایی" دسترسی پیدا کنید:

<https://www.shekarian.ca/canadian-chapter/>

در این بخش از مجله، نگاهی خواهیم انداخت به بخشی مهم از فعالیت‌های حرفه‌ای یکی از اسپانسرهای نشریه ما یعنی شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان.

**برنامه** ویدیویی **Canadian Chapter** (فصل کانادایی) را که اپیزودیک می‌باشد می‌توان بخش جدا ناشدنی از خدمات و فعالیت‌های شرکت حقوقی مهاجرتی شکریان به شمار آورد و یکی از مختصاتی است که آن‌را از سایر رقبا متمایز می‌سازد. سیاوش شکریان، مدیرعامل شرکت، در "فصل کانادایی" به تشریح برنامه‌های مهاجرتی، بطورکلی و برنامه‌های مهاجرتی از طریق کسب و کار، بطورخاص، که توسط اداره مهاجرت کانادا طراحی و ارائه شده‌اند می‌پردازد. در این برنامه،



قسمت اول

فصل کانادایی  
توصیه های اولیه

4 نکته مهم که باید قبل از مهاجرت به کانادا بدانید



قسمت دوم

فصل کانادایی  
کلیات روش های مهاجرت

تمامی آنچه که باید راجع به روش های مهاجرت به کانادا بدانید

برای مهاجرت به کانادا روش های مختلفی وجود دارد. در این قسمت سعی کرده ایم به صورت کلی، روش های مهاجرت به کانادا را بررسی کرده و هکدام را



قسمت سوم

فصل کانادایی  
برنامه مهاجرت آتلانتیک

مهاجرت به کانادا از طریق برنامه آتلانتیک

در سال 2017 و به دلیل کمبود جدی نیروی کار در چهار استان آتلانتیک کانادا، یک برنامه مهاجرت امتحانی به نام برنامه مهاجرت آتلانتیک راه اندازی شد. در



قسمت چهارم

فصل کانادایی  
ویزای تحصیلی کانادا

ویزای تحصیلی کانادا

از محبوبترین روش های مهاجرت به کانادا ویزای تحصیلی است. در این قسمت از فصل کانادایی با شما درباره ویزای تحصیلی کانادا صحبت

## لیست کسب و کارهای

## موجود برای خریداران

## محلی و بین‌المللی

این بخش از مجله را به ارائه لیستی از کسب و کارهای موجود در استان اونتاریو جهت خرید اختصاص داده‌ایم تا کارآفرینانی که تمایل دارند، از آن استفاده نمایند. مجله بیزمیگریشن هیچگونه مسئولیت و تعهدی در قبال اطلاعات مندرج در جداول را نمی‌پذیرد.

**چنانچه** مایلید به لیست کامل این کسب و کارها دسترسی داشته باشید و یا تصمیم به درج آگهی جهت فروش کسب و کار خود را دارید، لطفاً درخواست خود را به نشانی زیر ارسال نمایید:

[bizlistings@bizmmigration.ca](mailto:bizlistings@bizmmigration.ca)





## Atlantis Niagara Winery

**Location:** Lincoln, Ontario

**Asking Price:** \$9,000,000

**Property Information:**

- Total Area: 20 Acres
- Office Area: 8,500 Sq Ft

**Business Operation:**

- Sales Revenue: TBD
- Cash Flow: TBD
- Inventory/Stock value: TBD
- Employees: TBD
- Support and Training for Buyer: TBD
- Turnkey Winery with venue suitable for all ceremonies



## Window Manufacturer

**Location:** Toronto, Ontario

**Asking Price:** \$4,600,000

**Property Information:** Lease

**Business Operation:**

- Sales Revenue: \$ 2,500,000
- Cash Flow: \$1,112,899
- Inventory/Stock value: \$250,000
- Employees: 8
- Support and Training for Buyer: Yes
- Award winning company with automated production and modern machinery established in 2006

## Plaza with Gas Station



**Location:** Pickering, Ontario

**Asking Price:** \$13,000,000

### Property Information

- Total Area: 8,800 Sq Ft
- Office Area: 6,800 Sq Ft
- Retail Area: 2,000 Sq Ft

### Business Operation

- Sales Revenue: TBD
- Cash Flow: TBD
- Inventory/Stock value: TBD
- Employees: TBD
- This is plaza has: An office building, Fully Operational Gas Station With Store And A Drive-Through. Currently, There Are Agreements In Place With Esso, On-The-Run, And Tim Hortons.

## Cabin & Cottage Resort



**Location:** Hamilton, Ontario

**Asking Price:** \$5,200,000

### Property Information

- Total Area: 1.63 Acres
- 5 cottages, 2 winterized lofts, one home for owner/operator
- Office Area: 6,800 Sq Ft
- Retail Area: 2,000 Sq Ft

### Business Operation

- Sales Revenue: TBD
- Cash Flow: TBD
- Inventory/Stock value: TBD
- Employees: TBD



Art Gallery  
(Frame by Design)

**Location:** Whitby, Ontario

**Asking Price:** \$120,000

**Property Information**

- Property is LEASED
- Total Area: 2,300 Sq Ft

**Business Operation**

- Sales Revenue: TBD
- Cash Flow: TBD
- Inventory/Stock value: TBD
- Employees: TBD
- Support and Training for Buyer: Yes
- Framing shop in business for over 20 years located in downtown Whitby in the Entrainment district.



Transportation Management  
Software

**Location:** Online


**Asking Price:** \$5,500,000

**Property Information**

- Property is LEASED
- Total Area: 2,300 Sq Ft

**Business Operation**

- Sales Revenue: \$1,892,000
- EBITDA: \$884,000
- SDE: \$964,000
- Employees: 7
- Support and Training for Buyer: Yes
- The company develops in-house Software to deliver enhanced safety and compliance solutions for truck and fleet management companies across North America. FMCSA registered + ELD compliant. The company generates recurring revenue through a subscription based model and has a loyal customer base.



## Turnkey Beauty Salon in GTA

**Location:** Greater Toronto Area, ON

**Asking Price:** \$339,000

### Property Information

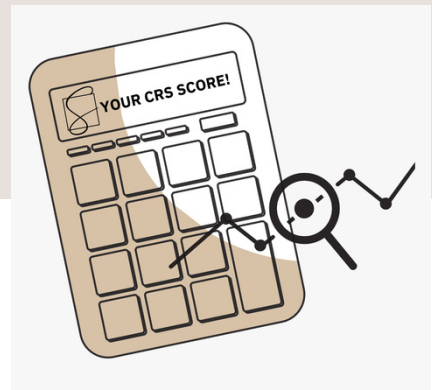
- Property is LEASED
- Total Area: 2,300
- Located in a plaza

### Business Operation

- Sales Revenue: \$500,000
- Cash Flow: TBD
- SDE: TBD
- Furniture/Fixtures: \$300,000
- Employees: 4
- Support and Training for Buyer: Yes
- Only permitted hair salon in the plaza, with 20 years in the same location. More than 15,000 clients, 4.7 star rating and 100+ reviews, winner of "Best Salon Award" for consecutive years, The company develops in-house Software to deliver enhanced safety and compliance solutions for truck and fleet management companies across North America. FMCSA registered + ELD compliant. The company generates recurring revenue through a subscription based model and has a loyal customer base.

# تابلو اعلانات

در این بخش آخرین مطالب تهیه شده توسط اسپانسرهای مجله یعنی، شرکت حقوقی مهاجرتی شکریمان و شرکت BAY&CO، که شامل پادکست‌ها، ویدیوها، مقالات و سایر موارد می‌شود معرفی می‌گردد.



## جهت مطالعه:

## جهت مشاهده:

## جهت استفاده:

### اجازه تحصیل در کانادا: روشی

پارادکسیکال جهت اخذ اقامت دائم نوشته سیاوش شکریمان، منتشر شده توسط CILA، ۷ مارس، ۲۰۲۲

### برنامه ویزای استارت‌آپ کانادایی:

بخش خوب، بخش بد، بخش زشت، و آینده آن

نوشته سیاوش شکریمان، منتشر شده توسط CILA، ۲۳ فوریه، ۲۰۲۲

### مهاجرت به کانادا: اهمیت ماه

پیشگیری از کلاهبرداری

نوشته سیاوش شکریمان، منتشر شده توسط CILA،

۱۲ مارس، ۲۰۲۲ صفحه ۳۹

### فصل کانادایی:

در بخش «نگاهی به مجموعه ما» که در این شماره منتشر گردید، به تفصیل به توضیح این برنامه پرداخته‌ایم. لطفا جهت اطلاعات بیشتر به این بخش مراجعه کنید.

### محاسبه‌گر امتیاز CRS:

شرکت حقوقی مهاجرتی شکریمان ابزاری را برای محاسبه امتیاز CRS تحت برنامه Express Entry طراحی کرده است. این ابزار آماری واقعی که از اداره مهاجرت کانادا برگرفته شده ارائه می‌دهد تا کاربران بتوانند تصویری درست از میزان شانسی خود برای مهاجرت به کانادا و تحت این برنامه به دست آورند.

# هيئت تحريريه

سرديبر  
عماد رادمنش

کميتهی تصميم گير  
سياوش شکريان  
ملیکا ميران  
عماد رادمنش  
اديب طلوعی

طراحی  
Bay & Co.

حاميان  
SHEKARIAN LAW PC – [www.shekarian.ca](http://www.shekarian.ca)  
BAY & CO CONSULTING INC – [www.bayandco.ca](http://www.bayandco.ca)

ارتباط با ما  
[contact@bizmmigration.ca](mailto:contact@bizmmigration.ca)

©2022 SHEKARIAN LAW PC  
All rights reserved by SHEKARIAN LAW PROFESSIONAL CORPORATION.  
No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or by any means without the written permission of the copyright holder for which an application should be mailed to SHEKARIAN LAW PC and also sent by email to [cr@bizmmigration.ca](mailto:cr@bizmmigration.ca).

Bizmmigration is an online magazine which is published seasonally in Canada and under the authority of SHEKARIAN LAW PC.



SHEKARIAN LAW  
PROFESSIONAL CORPORATION



BAY & CO.  
Business Consulting



# **biz** **Immigration.**

The First Business Immigration E-magazine

*Stay with us!*